

Liiketoimintakatsaus

Tammi-syyskuu 2023



**inde
res.**

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus
inderesTV:ssä **31.10.2023** klo **9:30**

Kolmannen neljänneksen tapahtumat

- Jatkuva liikevaihto kasvoi orgaanisesti ja yritysoston tukemana
- Voitamme osuuksia useilla uusilla tuotealueilla ja säilytämme vahvan aseman vakiintuneissa tuotteissa
- Projektiliikevaihdossa heikkoutta kaikissa liiketoiminnoissa taloustilanteesta johtuen
- Näemme projektiliikevaihdon heikkouden jatkuvan loppuvuonna, mutta jäävän väliaikaiseksi
- Varmistamme kannattavuutta kustannusten hallinnalla ja hallitulla kasvustrategian toteutuksella



**Liikevaihdon kasvu 23,2 %
(17,8 %)**



EBITA-% 18,4 % (20,6 %)



Jatkuvan liikevaihdon osuus 69,0 % (64,5 %)

Tammi-syyskuu 2023

426
(+124 %)

Pörssi-yhtiöasiakkaiden
lukumäärä

120
(+26%)

Henkilöstö kauden
lopussa

72 000
(-4 %)

Yhteisön aktiivinen
jäsenmäärä



PÖRSSIYHTIÖT

PAREMPI PALVELU
PÖRSSIYHTIÖILLE

ENEMMÄN
PÖRSSIYHTIÖITÄ

**inde
res.**
.fi / .se / .dk

ENEMMÄN
SIJOITTAJIA

PAREMPAA SISÄLTÖÄ
SIJOITTAJILLE



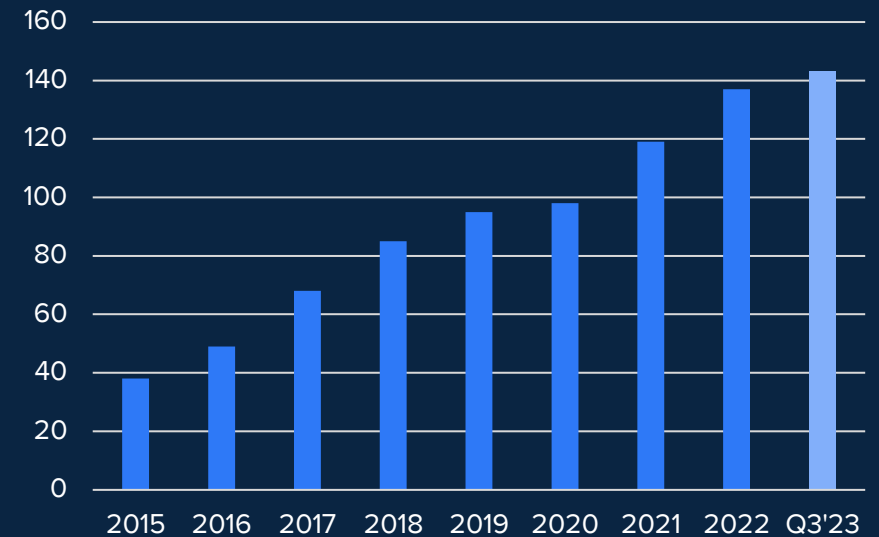
INDERES-YHTEISÖ

**inde
res.**

Osakeanalyysi

- Tilausanalyysisopimusten lukumäärä kasvoi 8 % edellisvuodesta
- Asiakaspysyvyys edelleen hyvällä tasolla
- Inderes-yhteisön aktiivinen jäsenmäärä kääntyi kasvuun edellisneljänneksestä
- Ruotsissa aktiivista jalkatyötä sisällöntuotannon, tunnettuuden ja myynnin eteen

Tilausanalyysin sopimuskanta, kpl



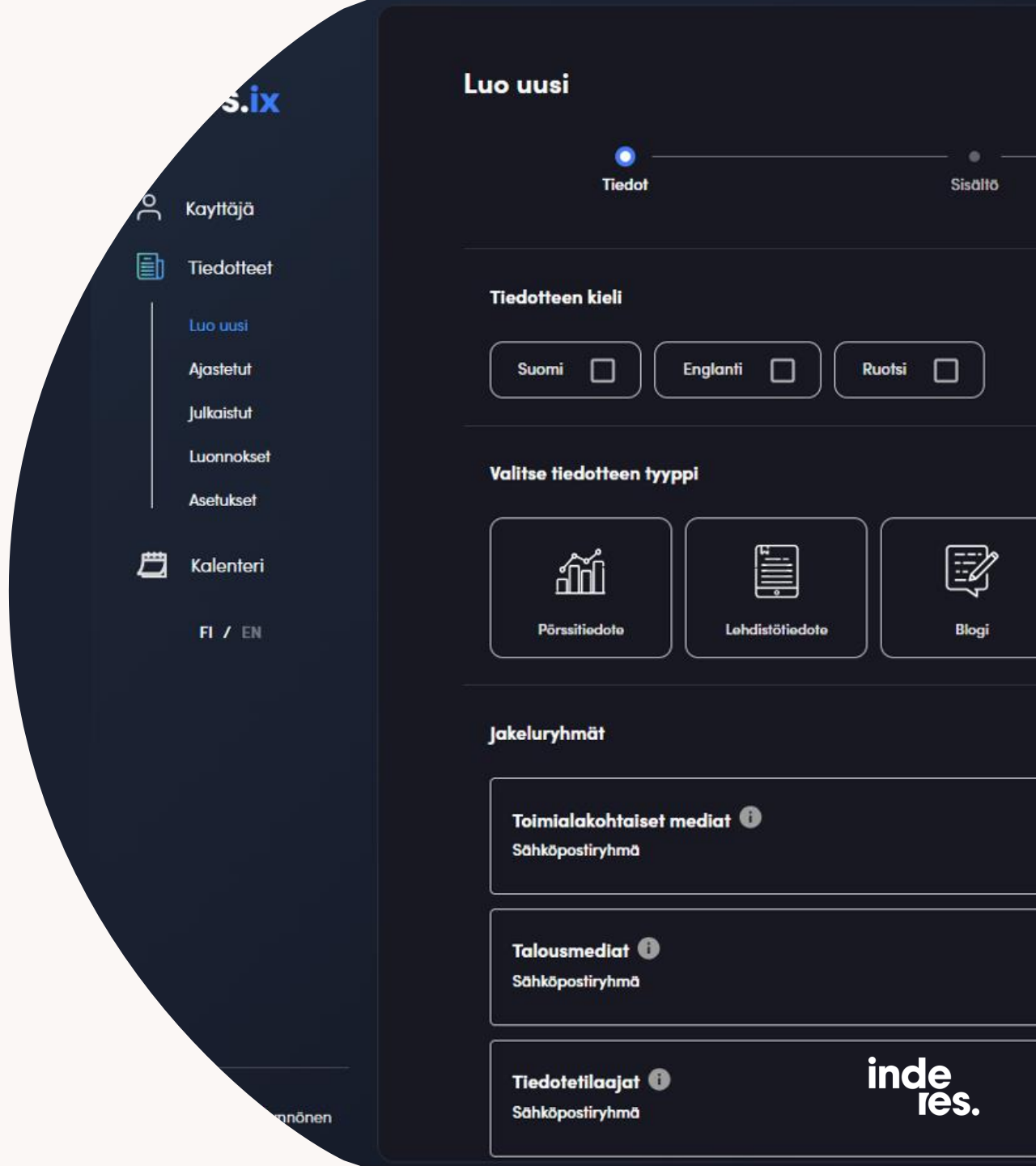
Tapahtumat

- Vaihtelevaa kehitystä: IR-tapahtumissa edelleen kasvua, muiden tapahtumien myynnissä selvää laskua
- Koronan jälkeinen siirtymä kokonaan fyysisiin tapahtumiin negatiivisena ajurina
- Heikko taloustilanne vaikuttaa etenkin suurempien tapahtumatuotantojen kysyntään
- Ruotsin tapahtumaliiketoiminta kehittyy odotetusti



IR-ohjelmistot ja yhtiökokousratkaisu

- Ohjelmistoliiketoiminnan siirtymä kaupallistamisvaiheeseen etenee
- Inderesin uudet ratkaisut tarjoavat tehokkuutta ja kustannussäästöjä, mikä resonoi nykyisessä markkinassa
- Uusien tuotteiden asiakasmäärät kasvaneet odotuksia nopeammin
- Yhtiökokousratkaisun ensimmäiset kansainväliset pilotit etenevät suunnitellusti Ruotsissa ja Tanskassa
- Yhtiökoustiimiä vahvistettu huomattavasti valmistautuessamme kevään yhtiökokouskauteen Pohjoismaissa



Numerot ja näkymät

Tuloslaskelma tammi–syyskuu 2023

- Liikevaihto kasvoi 35 % (15 %) – kasvu ilman yritysostoja 10 %
 - Ruotsin osuus liikevaihdosta oli 20 % (4 %)
 - Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 60 % (57 %) liikevaihdosta
 - Jatkuvan liikevaihdon kasvu oli 43 % (26 %)
 - Projektiliikevaihto kasvoi 23 % (3 %)
- Ruotsin liiketoiminnan kasvu sekä ulkopuolisten palvelujen käyttö yhtiökokouspalveluissa kasvattivat kulurakennetta
 - Materiaalit ja palvelut -kulut kasvoivat 72 % Ruotsin liiketoiminnan ja yhtiökokouksien tuotantojen kasvun myötä
 - Keskimääräinen henkilöstömäärä kasvoi 24 % ja henkilöstökulut kasvoivat 24 %, joka johtui Ruotsin liiketoiminnan kasvusta
 - Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat 31 % Ruotsin liiketoiminnan kasvun myötä
- EBITA-liikevoitto 1,6 (1,1) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 12,2 % (11,1 %)
- Yrityskauppojen johdosta tehtävät FAS-kirjanpidon mukaiset liikearvopoistot kasvattivat kuluja 0,5 miljoonaa euroa vertailukauteen nähden

miljoonaa euroa	1-9/2023	1-9/2022	Muutos
Liikevaihto	12,964	9,622	35 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,002	0,001	294 %
Materiaalit ja palvelut	-2,304	-1,336	72 %
Henkilöstökulut	-6,829	-5,510	24 %
Liiketoiminnan muut kulut	-2,053	-1,570	31 %
Käyttökate	1,781	1,205	48 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,202	-0,142	42 %
EBITA	1,579	1,063	49 %
Konserniliikearvon poistot	-0,779	-0,255	205 %
Liikevoitto	0,800	0,808	-1 %

Tuloslaskelma heinä–syyskuu 2023

- Liikevaihto kasvoi 23 % (18 %). Liikevaihto ilman yritysostoja oli edellisvuoden tasolla.
- Ruotsin osuus liikevaihdosta 21 % (4 %)
- Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 69 % (64 %) liikevaihdosta
 - Jatkuvan liikevaihdon kasvu oli 32 % (30 %)
 - Projektiliikevaihto kasvoi 7 % (1 %)
- Ruotsin liiketoiminnan kasvu nosti kulurakennetta vertailukauteen nähden.
 - Materiaalit ja palvelut -kulut kasvoivat 47 %
 - Keskimääräinen henkilöstömäärä kasvoi 22 % ja henkilöstökulut kasvoivat 21 %
 - Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat 28 %
- EBITA-liikevoitto 0,7 (0,6) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 18,4 % (20,6 %)
- FAS-kirjanpidon mukaiset liikearvopoistot kasvoivat 0,2 miljoonaa euroa yritysostojen johdosta

miljoonaa euroa	7-9/2023	7-9/2022	Muutos
Liikevaihto	3,744	3,039	23 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,002	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-0,634	-0,432	47 %
Henkilöstökulut	-1,731	-1,436	21 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,622	-0,488	28 %
Käyttökate	0,759	0,683	11 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,070	-0,058	20 %
EBITA	0,689	0,625	10 %
Konserniliikearvon poistot	-0,260	-0,085	205 %
Liikevoitto	0,429	0,540	-20 %

Näkymät

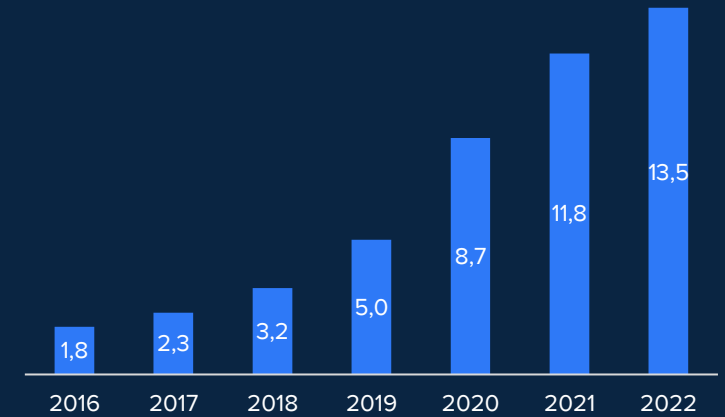
Ohjeistus tilikaudelle 2023

- Liikevaihto ylittää 17,0 MEUR
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna paranee edellisestä vuodesta (9,4 %)

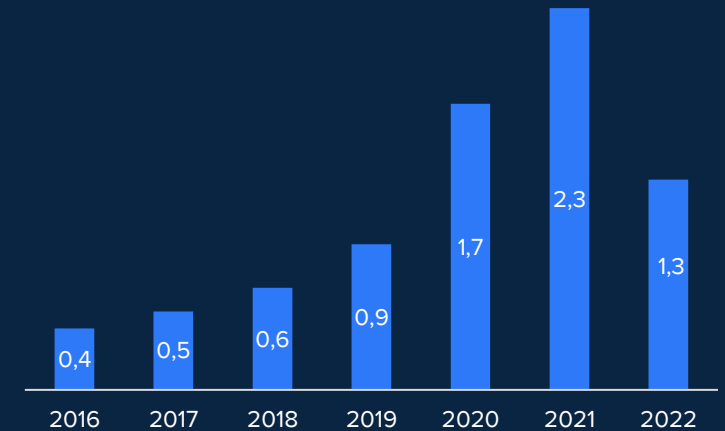
Näkymien taustat

- Yhtiön päätuotealueiden kohdemarkkinoiden ei odoteta kasvavan vuonna 2023
- Pörssien listautumisaktiviteetti säilyy vähäisenä
- Kansainvälisen liikevaihdon arvioidaan kasvavan vahvasti Streamfabriken ja Financial Hearings -yrityskauppojen johdosta
- Kansainvälisen liiketoiminnan ylösajo sekä tuotekehityspanostukset nostavat kustannustasoa

Liikevaihto (miljoonaa euroa)

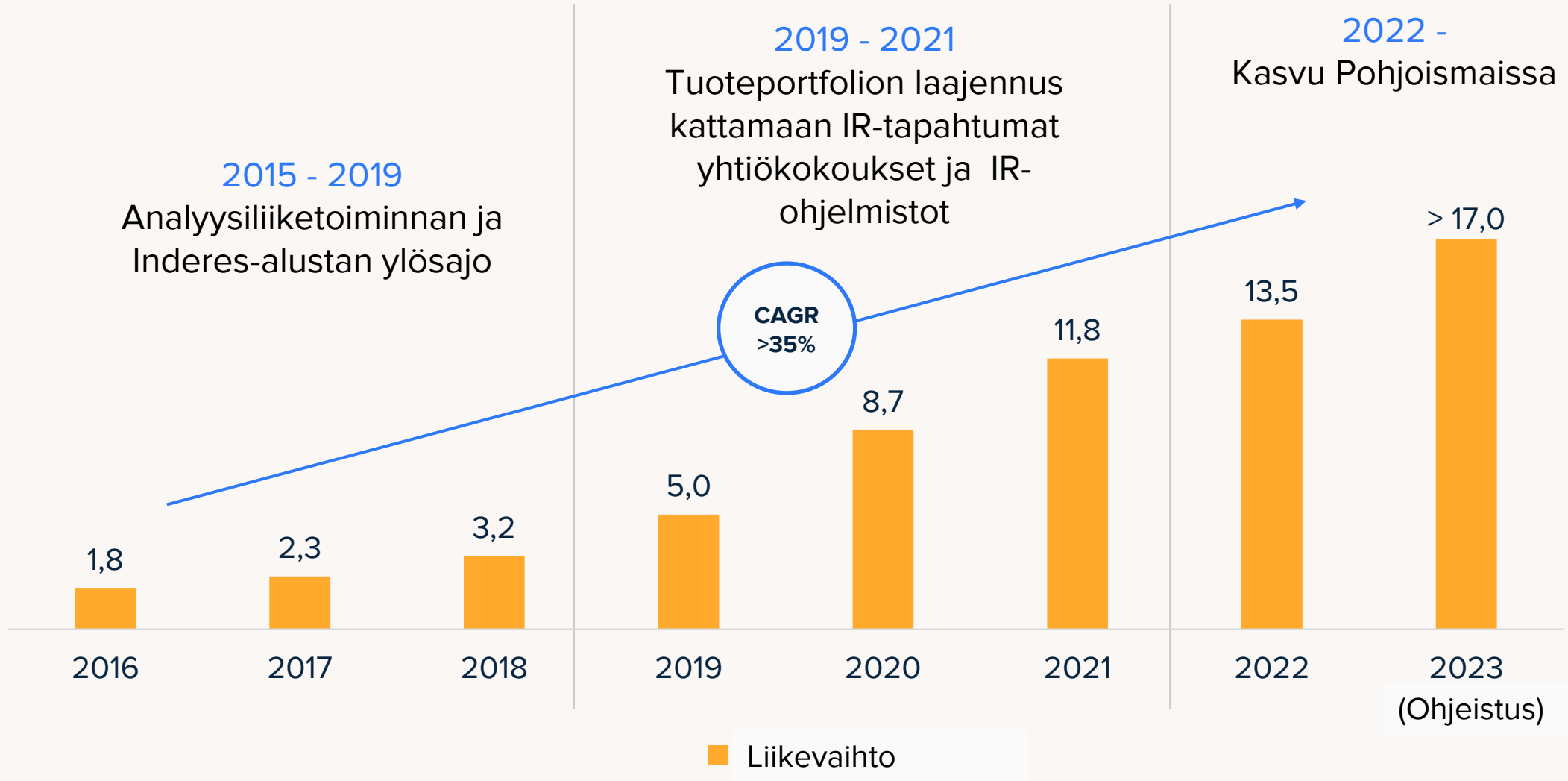


EBITA (miljoonaa euroa)



Mitä seuraavaksi?

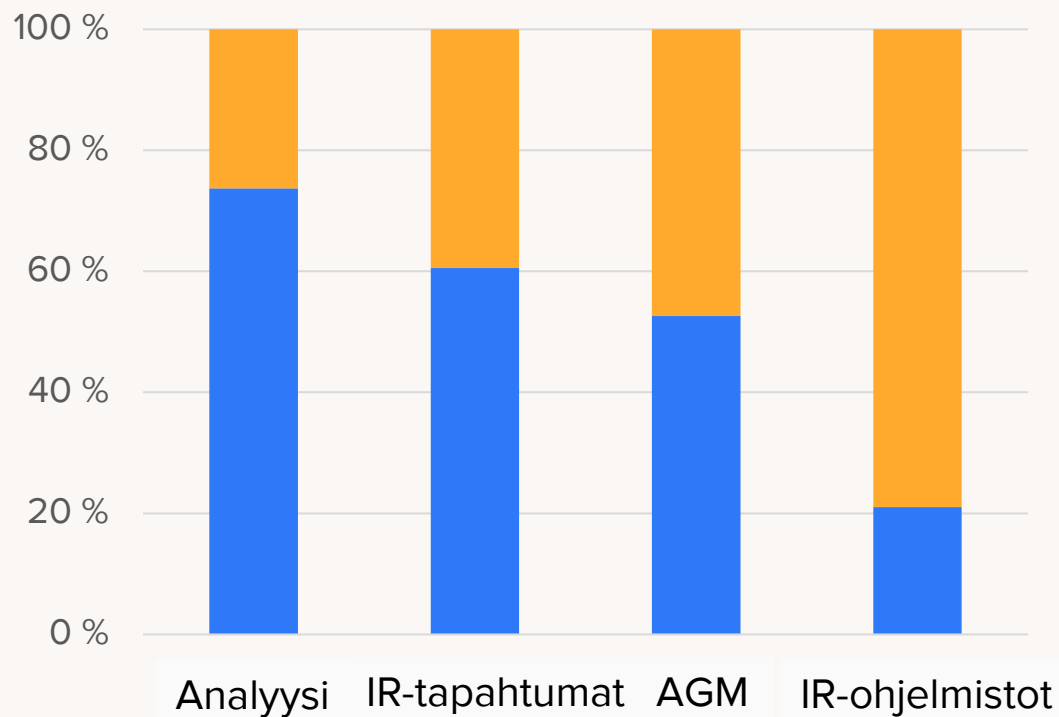
Inderesin evoluutio



Uuden strategian (toukokuu 2023) kohdemarkkinat ja tuotteet



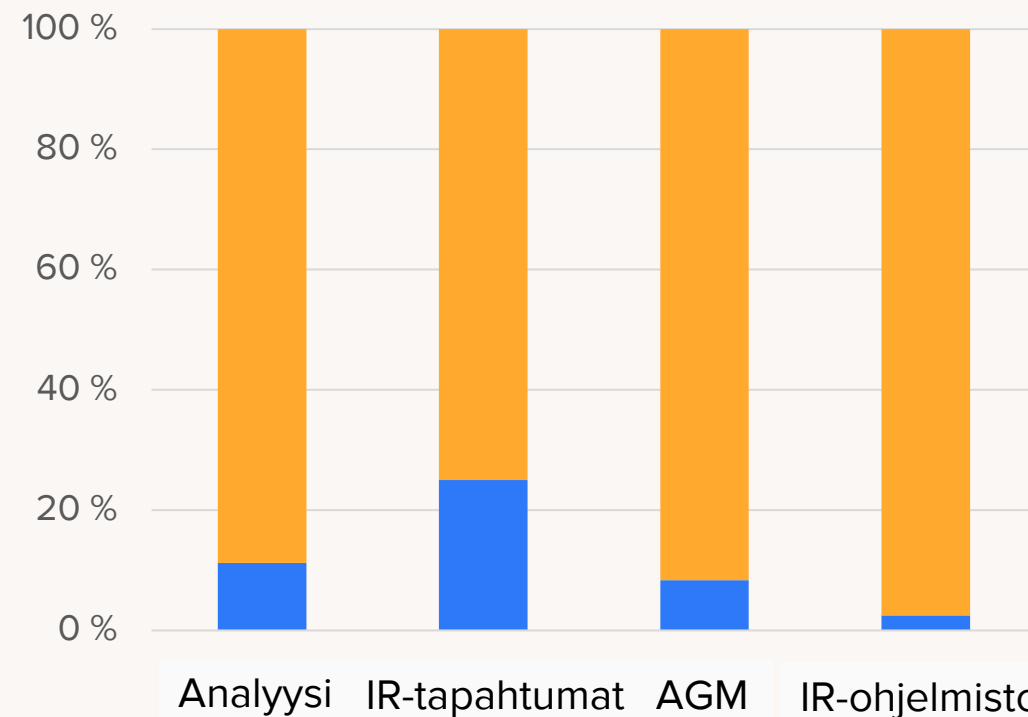
~20 MEUR kohdemarkkina



Inderesin osuus kaikista listayhtiöistä



>120 MEUR kohdemarkkina



Inderesin osuus kaikista listayhtiöistä

Tunnistetut esteet strategian tiellä

- Inderesin heikko tunnettuus Suomen ulkopuolisilla markkinoilla
- Tuotetarjooman ja myyntimallien rakentaminen Ruotsissa
- Kansainvälisen organisaatiokulttuurin kehittäminen
- Sijoittajayhteisön rakentaminen Suomen ulkopuolisilla markkinoilla

Strategian kärkiteemat esteiden ylittämiseksi

- 1 Tuotteistus ja myynti
- 2 Ruotsi
- 3 Kansainvälinen Inderes

Teemojen pohjalta on käynnistetty syksyllä toimeenpano

Projekti Diavola: strategia pilkottiin 10 hankkeeseen, jotka määrittivät itselleen 12kk tavoitteet

Teema 2023-2027

Slice

1

Tuotteistus ja myynti

- 1.1 Ohjelmistotuotteet
- 1.2 Yhtiökokousratkaisu
- 1.3 Myyntimallit
- 1.4 Suomen listautumisputki

2

Ruotsi

- 2.1 Ruotsin Analyysiliiketoiminta
- 2.2 Ruotsin Tapahtumaliiketoiminta
- 2.3 Ruotsin yhteisönrakennus

3

Kansainvälinen Inderes

- 3.1 Brändiportfolio
- 3.2 Henkilöstö&kulttuuri
- 3.3 Alusta ja jakelukumppanit

Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Taloudellinen tavoite: ylläpitää 30–50 liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa vuosittain.
- Voitonjako: Vuosittain kasvava absoluuttinen voitonjako, mikä sisältää osingonjaon ja omien osakkeiden ostot.

Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme josta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

	2018	2019	2020	2021	2022	5 vuoden keskiarvo
Liikevaihdon kasvu %	40 %	56 %	76 %	36 %	14 %	44 %
EBITA %	19 %	18 %	20 %	20 %	9 %	17 %
Yhteensä	59 %	74 %	96 %	55 %	24 %	62 %

Osakepoiminnan merkitys korostuu

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Teemu Pynnönen

Sijoittajasuhteet

+358 50 49 11 359

teemu.pynnönen@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oyj

Itämerentori 2

00180 Helsinki

+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.

inderes.fi

**inde
res.**